

Jedan sustav. Potpuna kontrola. Od ponude do isporuke.

Operativna platforma koja povezuje prodaju, projekte, skladište i nabavu u jedan sustav u stvarnom vremenu — za proizvođače i instalacijske tvrtke.

CRM i prodaja

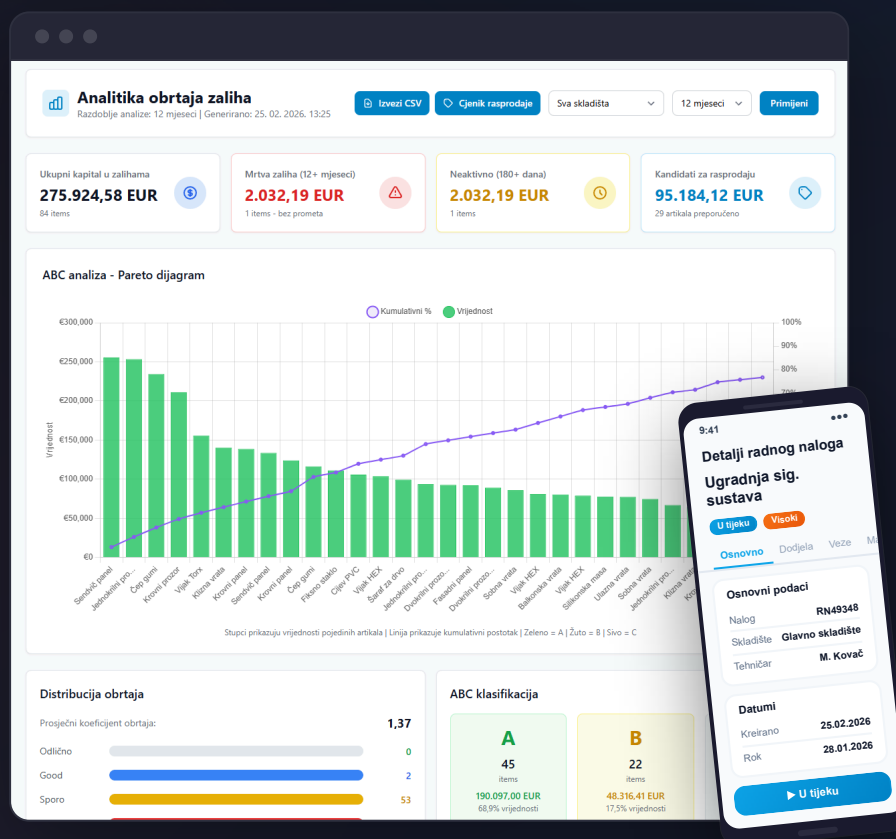
Projekti

Radni nalozi

Skladište

Nabava

Analitika



99,2%

Točnost zaliha

3–8%

Spriječeni gubitak marže

15 min

Od ponude do projekta

15 → 2 h/tj.

Ručni rad

Napravljeno za proizvođače i instalatere s 10–200 zaposlenika

Vaši najveći operativni problemi su nevidljivi — dok vas ne krenu koštati.

Većina proizvođača i instalacijskih tvrtki vodi ključne procese kroz hrpu nepovezanih alata. Trošak je stvaran — ali skriven u tablicama koje nitko ne spaja.

8%
IZGUBLJENA
MARŽA

Nevidljiva marža

Tek kad izdate račun vidite je li projekt profitabilan. Do tada je prekasno. Cijene materijala su se promijenile, dodatni sati nisu evidentirani, opseg je narastao a nitko nije ažurirao kalkulaciju. U prosjeku, taj nevidljivi gubitak pojede 3–8% prihoda projekta.

5+
ALATA U
UPORABI

Kaos alata

CRM, projekti, skladište i Excel — ništa nije povezano. Za jedan odgovor morate otvoriti 3 različita programa. Tim svaki dan gubi sate samo na traženje podataka koji bi trebali biti na dohvat ruke.

20
H/TJEDNO

Previše administracije

Tim u uredu troši 10–20 sati tjedno na dvostruki unos, provjere i traženje podataka koji bi trebali biti na jedan klik. To je cijelo radno mjesto potrošeno na posao koji bi povezani sustav riješio.

0
UVID S
TERENA

Tehničari bez podataka

Tehničari na terenu nemaju pristup detaljima projekta, popisu materijala ni promjenama rasporeda. Zovu ured, ured kopa po datotekama, svi gube vrijeme. Posao se radi s neažurnim podacima — ili se uopće ne radi.

?
TOČNOST
ZALIHA

Nepoznate zalihe

Saznate da materijal nedostaje tek kad ga tehničar zatreba na terenu. Nitko ne zna što je stvarno na zalihi, što je rezervirano, a što već potrošeno. Rezultat: hitne narudžbe, kašnjenja projekata i marža koja tiho nestaje.

„Željeli smo napraviti sustav koji je kao pouzdani kolega — koji već zna svako pitanje koje biste mogli imati i daje vam konkretne odgovore u istoj sekundi. Ne samo još jedan alat koji morate naučiti, već proaktivni partner koji obavlja sav administrativni posao umjesto vas, kako bi se vaš tim mogao fokusirati na ono u čemu je najbolji.“

— Sandra, InTakt

Šest modula. Jedan povezani sustav.

Svaki modul se nadovezuje na prethodni. Kad se ponuda prihvati, projekt, radni nalozi i rezervacije materijala nastanu automatski. Bez ponovnog upisivanja. Bez rupa.

01 CRM i prodaja

Od prvog kontakta do potpisanog ugovora — s vidljivom maržom u svakom koraku.

- Kompletna kartica kupca s cijelom poviješću komunikacije
- Praćenje ponude (nacrt → poslano → prihvaćeno)
- Marža vidljiva na svakoj stavci ponude
- Pretvorba ponude u projekt jednim klikom
- Otpremnice i izrada računa

02 Projekti

Prihod, trošak i marža — praćeni po projektu, ažurirani u stvarnom vremenu.

- P&L po projektu (planirano vs. stvarno, u stvarnom vremenu)
- Praćenje ljudi, opreme i materijala
- Praćenje rokova i statusa
- Povezani radni nalozi i zahtjevi za materijalom
- Pregled po projektu (rad, materijal, marža)

03 Radni nalozi i zadaci

Od radnih naloga do lakih zadataka — s bilo kojeg uređaja.

- Bilo koji tip radnog naloga putem predložaka
- Evidencija sati s automatskim izračunom troška
- Kreiranje zadataka glasom (bez tipkanja na terenu)
- Napravljeno za mobitel, radi isto i na računalu
- Praćenje po osobi (viđeno → prihvaćeno → završeno)

04 Skladište

Više skladišta — uvijek točno stanje.

- Više skladišta sa zonama i pozicijama
- Raspoloživo = Fizičko – Rezervirano (bez nagađanja)
- FIFO i ponderirani prosječni trošak (WAC)
- Praćenje serija, lotova i serijskih brojeva
- Skeniranje barkoda mobitelom za sve radnje

05 Nabava

Nabava pod kontrolom — od upozorenja na niske zalihe do odobrenih narudžbi.

- Upozorenja na niske zalihe s automatskom narudžbom
- Odobrenja prema iznosu narudžbe
- Grupiranje stavki od istog dobavljača u jednu narudžbu
- Praćenje djelomičnih isporuka po stavci
- Zaprimljena roba ide automatski na stanje

06 Analitika

Svatko vidi ono što mu treba — uprava ima nadzorne ploče, tim vidi svoje zadatke.

- Prihod vs. plan, raspodjela marže, obrtaj zaliha
- Pregled po zaposleniku (zadaci, evidentirani sati)
- ABC analiza, upozorenja na spore i mrtve zalihe
- Kretanje marže i raščlamba troškova po projektu
- CSV i Excel izvoz, spremno za računovođu

Od ponude do računa — jedan automatski tok.

Napravite ponudu, pretvorite je u projekt, izvršite kroz radne naloge, isporučite i fakturirajte. Svaki korak automatski pokreće sljedeći.

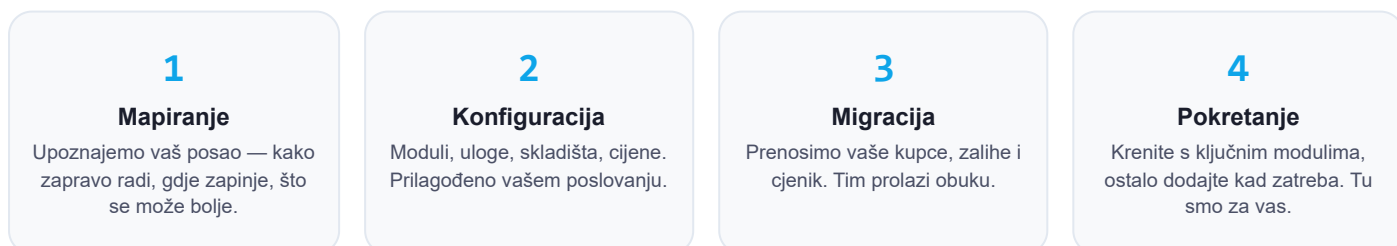


MJERLJIVI REZULTATI

Prije i poslije

METRIKA	PRIJE INTAKTA	S INTAKTOM
Ručni rad	15 h/tjedno	2 h/tjedno
Točnost zaliha	~85%	99,2%
Od ponude do projekta	2–3 dana	15 minuta
Uvid u maržu	Nakon računa	U stvarnom vremenu
Gubitak marže	3–8% nevidljivo	Vidljivo odmah

KRENITE ZA TJEDNE, NE ZA MJESECE





Pogledajte na vlastitom primjeru.

Pokazat ćemo vam InTakt na vašim podacima — vaši materijali, vaši projekti, vaš tim. Ako vam odgovara, vidjet ćete sami. Ako ne, reći ćemo vam otvoreno.

Dogovorite demo

hello@intakt-suite.com
intakt-suite.com

Česta pitanja

„Premali smo za ovakav sustav.“

InTakt je napravljen baš za tvrtke vaše veličine (10–200 zaposlenika). Modularan je — počnite s onim što vam treba i dodajte module kako rastete.

„Već smo probali poslovni sustav i nije uspio.“

Većina sustava propada jer su rađeni za velike korporacije pa se samo skraćuju za manje tvrtke. InTakt je od početka građen za tvrtke koje rade po projektima — vaše veličine.

„Naši ljudi to neće koristiti.“

To je obično zato što im alat ne paše. InTakt je napravljen za mobitel tako da terenske ekipe mogu raditi s terena, zadatke mogu diktirati glasom, a procesi prate kako vaš posao zaista funkcionira.

„Kako se ovo povezuje s mojim računovodstvom?“

InTakt pokriva operativu, ne računovodstvo. Računi i troškovi se čisto izvoze tako da nitko ništa ne pretipkava. Kad budete spremni za direktnu integraciju, napraviti ćemo je za alate vašeg računovođe.
